

MITARBEITER*IN (M/W/D) BERATUNG & VERTRIEB GESUCHT!

Die brmi-Akademie für Heilberufe unterstützt als gemeinnützige Bildungseinrichtung seit 2017 Gesundheitsfachkräfte mit ausländischem Abschluss bei der beruflichen Integration in den deutschen Arbeitsmarkt. Mit einer zertifizierten Qualifizierung bereiten wir die ausländischen Fachkräfte auf die obligaten Fachsprachenprüfungen und Approbationsprüfungen vor. Dazu organisieren wir medizinische Deutschkurse, Fachkurse in der jeweiligen medizinischen Disziplin sowie Patenschaften, Lernberatung sowie Hospitationen. Darüber hinaus bringen wir internationale Ärzt*innen, Apotheker*innen, Zahnärzt*innen sowie Personen weiterer Heil- und Pflegeberufe mit Kliniken und Praxen passgenau zusammen.

Unser internationales Team besteht derzeit aus acht festangestellten und mehreren freien Mitarbeiter*innen. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich (m/w/d) in Teil- oder Vollzeit ab sofort für unseren Standort in Frankfurt. Dein Schwerpunkt ist die Beratung und Akquise von Teilnehmer*innen und Kliniken/Praxen. Du berichtest direkt an die Geschäftsführung.

Aufgaben

- Bearbeitung eingehender schriftlicher und telefonischer Anfragen, kostenlose Erstgespräche zur Bedarfsanalyse, telefonische Beratung und Vertrieb unserer Leistungen. Ziel: Gewinnung von neuen Teilnehmer*innen und Partner*innen für unsere Kurse und Prüfungen.
- Erkennen von Potentialen und telefonische Kontaktaufnahme bzw. Nachbetreuung bei Bestandskunden
- Kommunikation mit Leistungsträgern (Agentur für Arbeit, Jobcenter, Kliniken, Praxen etc.)
- administrative Tätigkeiten im Kontext der Akquise wie z.B. Pflege des CRM-Systems oder Erstellen von Angeboten, Auftragsbestätigungen und Rechnungen
- Mitarbeit bei der Planung und Organisation von Informationsveranstaltungen, Marketing-Aktionen und bei der Absatz- und Budgetplanung
- enge vertriebliche Abstimmung und Koordination mit dem Kursmanagement

Anforderungen

- Überzeugungsstark und redegewandt
- abgeschlossene Ausbildung bzw. Studium
- möglichst Berufserfahrung im Vertrieb, Verkauf, aber auch Quereinsteiger
- unternehmerisches Denken, Selbstständigkeit und Flexibilität
- Koordinations-, Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Bereitschaft, sich in vielfältige Aufgabengebiete einzuarbeiten, gute MS-Office-Kenntnisse
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, gute Kenntnisse einzelner Fremdsprachen wie z.B. Englisch, Arabisch, Russisch, Spanisch, Türkisch, usw. von Vorteil
- interkulturelle Kompetenz im Umgang mit unterschiedlichen Nationalitäten

Wir bieten Dir

- eine sinnerfüllte Arbeit für und mit im Ausland medizinisch ausgebildeten Menschen
- eine abwechslungsreiche Tätigkeit und persönliche Weiterentwicklung
- kollegiale Zusammenarbeit und Mitarbeit in einem interkulturellen Team

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann bewirb Dich bitte mit den üblichen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse) per E-Mail bei uns. Wir freuen uns auf Dich!